

# TIPPS-TAG 2018

www.monatlichepraxistipps.com

für Abonnenten und Interessenten

09.03.2018 GRAZ

Hotel Ramada Graz  
8141 Premstätten Steiermark

Von 14.00 – 19.00 Uhr  
**52 neue Praxistipps**  
für Kundenbegeisterung und  
Verkaufserfolg in den Filialen

## erfolgreicher Führen & Verkaufen

Monatliche Praxistipps für die Finanzwirtschaft



Verlosung  
10 Bücher „SALES CODE 55 – Die  
Erfolgsgeheimnisse von Europas Verkäufer-Elite“  
(Wert 55 Euro pro Buch)

### Stimmen

„Eine derart geballte Ladung an wertvollen Hinweisen für das tägliche Geschäft habe ich selten, wenn überhaupt je erlebt.“  
(Markus Vieweger, Raiffeisenverband Salzburg)

„Sie haben mich an diesem viel zu kurzen Nachmittag motiviert, die 52 Tipps innerhalb eines Jahres umzusetzen.“  
(Peter Schmekel, VR-Bank Nürnberg eG)

„TOP! Highlight unter allen Seminaren in diesem Jahr. Inspirierend.“  
(Stefan Bardel, Leiter Privat- und Geschäftskunden  
Landes-Hypothekenbank Steiermark AG)

„Interessante Themen. Hoher Praxisbezug.“  
(Direktor Wilhelm Schiele, Sparkasse Ostalb)



## Programm (14.00 -19.00 Uhr)

[www.monatlichepraxistipps.com](http://www.monatlichepraxistipps.com)



### 16 Tipps: Wie Sie mit dem iPad erfolgreicher verkaufen

Guglielmo Imbimbo  
Experte für moderne Verkaufstechniken  
<http://www.memoris.ch/>



### 18 Tipps zur Führung und Motivation der Mitarbeiter

Wolfgang Ronzal, Experte für  
Mitarbeiterführung und Motivation  
[www.ronzal.at](http://www.ronzal.at)



### 18 Tipps zu Kundenbegeisterung und Verkaufserfolg in der Filiale

Helmut Muthers, Experte für  
Unternehmenserfolg bei Kunden 50plus  
[www.helmutmuthers.com](http://www.helmutmuthers.com)

## Ihre Investition

**Abonnenten: Euro 149,00\***

**Interessenten: Euro 249,00\***

\*(zzgl. MwSt., inkl. Verpflegung)

Storno: Bis 4 Wochen vor Beginn der  
Veranstaltung die Hälfte des Preises,  
später voller Preis.

## Hotel Ramada Graz

8141 Premstätten Steiermark

<http://www.ramada-graz.at>

[events@ramada-graz.at](mailto:events@ramada-graz.at)

Tel.: +43 (0) 316 - 8077-602

## Anmeldung

[www.monatlichepraxistipps.com/veranstaltungen.html](http://www.monatlichepraxistipps.com/veranstaltungen.html)

oder per E-Mail: [office@monatlichepraxistipps.com](mailto:office@monatlichepraxistipps.com)



erfolgreicher  
**Führen & Verkaufen**  
Monatliche Praxistipps für die Finanzwirtschaft

11/2017

Retro-Trend  
Neu ist, was alt ist!

Neue Tipps in dieser Ausgabe  
Umsetzung nach dem Seminarbesuch  
Warum soll ein älterer Kunde bei Ihnen ein  
Konto eröffnen?  
Welche Eigenschaften und Fähigkeiten muss  
ein Berater/Verkäufer heute mitbringen?